



AI 工具助攻：提升 B2B 業務開發的創新行銷策略

開課資訊

日期：
第1梯次：115年6月3日(週三)
第2梯次：115年10月19日(週一)
時間：09:30-16:30 共6小時
地點：台中世貿中心會議室
(台中市西屯區天保街60號)
費用：4,000元整。

報名資格

- 公司內部行銷部門成員。
- 具備基本 B2B 業務開發經驗，
希望提升技能的員工。

師資介紹

陳佩君 老師

現任：帝伊國際企業管理顧問有限公司 品牌策略顧問、中華創新媒體與商業發展協會理事長
經歷：2019 京台青年科學家論壇台灣代表
講者(北京、台灣)、2020 交通部觀光局數位精準行銷課程授課學生超過萬人百場紀錄、2023 首屆長台青年文化節台灣代表(長沙、台灣)、台灣多家購物中心、百貨、品牌操盤公關與行銷

課程目標

- 幫助公司員工掌握 B2B 業務開發的基本原則與技巧。
- 提高 B2B 銷售和市場開發能力，以增加客戶基數和績效。
- 培養對創新行銷策略的了解，以提高在 B2B 市場的競爭力。

課程大綱

- B2B 業務開發基本原則與策略。
- 目標市場分析與客戶樣態識別。
- 銷售技巧和談判策略。
- 創新行銷方法與案例研究。
- 善用 AI 工具強化業務開發能力。

繳費資訊

請於通知繳費後，於繳費期限內繳交。

- 即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心
(郵寄至：台中市40766西屯區天保街60號人才培訓組)。
- 郵局劃撥：帳號21190461(抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。
- ATM 轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行，
帳號：0949-10-000788-7
- 現金：報名後至本中心2樓辦公室繳交。

班別：AI 工具助攻：提升 B2B 業務開發的創新行銷策略

發票開立： <input type="checkbox"/> 個人 <input type="checkbox"/> 公司	報名梯次：第_____梯次		
公司名稱：	統一編號：		
姓名1： 姓名2：	職稱： 職稱：	手機： 手機：	電話：
公司聯絡人：	電話	聯絡地址：	
E-mail:			