

揭秘頂尖業務開發心法

課程目標/效益

銷售方式千百種，市場潛在顧客需求量大，將其潛在需求提昇為必需品。

旁敲側擊、細心觀察、提問精準，利用專業贏取成功！

- ◇ 養成業務基本素養、了解不同的銷售方式與定制一套銷售技巧，提高績效
- ◇ 精準了解市場趨勢、顧客開發與顧客關係
- ◇ 產品銷售技巧

課程大綱

- ✓ 業務人員須具備的觀念與態度
- ✓ 業務溝通技巧有效運用
- ✓ 頂尖業務開發心法與銷售技巧
- ✓ 抓住顧客所思所想
- ✓ 顧客關係管理

師資介紹：謝東昇 老師

- ◇ 現任：騏璣資訊科技股份有限公司 執行長
- ◇ 學、經歷：上海惠宏智業管理集團諮詢 管理顧問師／益群科技資訊 管理顧問師證照/

課程資訊 ☺ 諮詢專線：04-23582271 # 1058 蔡小姐 或 傳真至 04-23589172

- ◆ 開課日期：109 年 5 月 23 日(週六)
 - ◆ 上課時間：09:00-16:00，共一堂，合計 6 小時。
 - ◆ 課程費用：每人新台幣 3,000 元整
 - ◆ 上課地點：台中世貿中心 (台中市西屯區天保街 60 號)
 - ◆ 適合對象：有興趣提昇銷售技巧的人員/從事產品銷售相關領域者
 - ◆ 繳費方式：
 - (1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心(郵寄至：台中市 40766 西屯區天保街 60 號 人才培訓組)。
 - (2)郵局劃撥：帳號 21190461 (抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。
 - (3)ATM 轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行,帳號：0949-10-000788-7
 - (4)現金：報名後至本中心地下室 B1 培訓組辦公室繳交。
- ※以上(2)(3)項繳款後請來電告知或將收據聯寫上「課程名稱、姓名」回傳，以利查核。

-----請沿虛線剪下-----

揭秘頂尖業務開發心法

報名表

開立發票 個人 公司

公司名稱：		統一編號：	
電話(日)：	傳真：	聯絡地址：	
姓名：	職稱：	最高學歷：	手機：
E-mail:			