



[從創意到生意]

銷售談判技巧實務訓練

* 課程目標

俗話說：「沒有賣不出去的東西，只有不會賣的人」！本課程將分享市場實務，並帶領學員做個案演練，透過做中學，讓學員瞭解如何善用談判技巧來發掘客戶潛在問題、激發客戶內在需求，進而升級成為客戶依賴的專業顧問。

* 課程大綱

| | |
|-------------|-----------------|
| 1. 知己知彼百戰百勝 | 4. 打動客戶先打動自己 |
| 2. 問題乃商機之所在 | 5. 行銷演練示範 |
| 3. 行銷演練示範 | 6. 喜歡自己、客戶自然喜歡你 |

* 師資介紹：許碧雲 老師

現任：活意行銷企管顧問有限公司 總監

學歷：國立暨南國際大學管理學院 EMBA

經歷：文化部「文化創意產業政策推動協力計畫」輔導顧問、臺中市摘星計畫輔導委員

* 開課日期：112年9月14日(週日)09:30-16:30 共6小時

* 上課地點：台中世貿中心會議室 (台中市西屯區天保街60號)

* 報名資格：想學習銷售談判技巧，挖掘出具有業務特質的良才，想提升職場專業知識者。

* 課程收費：每人新台幣3,500元整。

* 繳費方式：

(1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心

(郵寄至：台中市40766西屯區天保街60號 人才培訓組)。

(2)郵局劃撥：帳號21190461 (抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。

(3)ATM轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行,帳號：0949-10-000788-7

(4)現金：報名後至本中心地下室B1培訓組辦公室繳交。

※以上(2)(3)項繳款後請來電告知或將收據聯寫上「課程名稱、姓名」回傳，以利查核。

* 諮詢專線：04-23582271 分機5 傳真至04-23589172

-----請沿虛線剪下-----

台中世界貿易中心網站：<https://www.wtctxg.org.tw>(開放線上報名) 開立發票 個人 公司

| | | | |
|-----------------------|-----|-------|-----|
| 班別：[從創意到生意]銷售談判技巧實務訓練 | | | |
| 公司名稱： | | 統一編號： | |
| 電話(日)： | 傳真： | 聯絡地址： | |
| 姓名： | 職稱： | 最高學歷： | 手機： |
| E-mail: | | | |