



財團法人
台中世界貿易中心
WORLD TRADE CENTER
TAICHUNG

採購 V.S. 供應商之成功

開課資訊

日期：113 年 7 月 23 日(週二)

時間：09:30-16:30 共 6 小時

地點：台中世貿中心會議室

(台中市西屯區天保街 60 號)

費用：3,500 元整。

報名資格

1. 採購部門或業務部門主管及人員。
2. 財會總務及管理人員。

師資介紹

許宏懋 老師

現任：加讚企業管理顧問有限公司輔導顧問

經歷：國森企業(股)公司 SBU2

Manager、裕隆日產裕唐汽車經營企劃處

兼顧關中心經理、洪安興業(股)公司副總

經理、裕隆日產裕唐汽車顧問、智策、杜

德、加讚等顧問公司顧問暨資深講師

課程目標

本課程係協助採購人員與業務銷售人員如何遵循公司政策目標，對設定之採購項目，擬訂相關行動方案，以達成採購 - 議價/條件要求、供應商 - 報價/利潤維持之目標。

1. 瞭解各類型採購議價時攻守兩方的談判技巧。
2. 學習蒐集訊息利用整體資源提升採購 - 議價/條件要求、供應商 - 報價/利潤維持。

課程大綱

1. 何謂成功談判。
2. 採購 V.S. 供應商立場與定位。
3. 議價前攻守兩方準備事項及沙盤推演。
4. 議價談判策略與計畫。
5. 互動與位移六大技法。
6. From Nego to Deal。
7. 案例及演練。

繳費資訊

請於通知繳費後，於繳費期限內繳交。

- (1) 即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心
(郵寄至：台中市 40766 西屯區天保街 60 號 人才培訓組)。
- (2) 郵局劃撥：帳號 21190461 (抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。
- (3) ATM 轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行，
帳號：0949-10-000788-7
- (4) 現金：報名後至本中心地下室 B1 培訓組辦公室繳交。

班別：採購 V.S. 供應商之成功談判			
發票開立：		☐ 個人 ☐ 公司	
公司名稱：		統一編號：	
姓名 1：	職稱：	手機：	電話：
姓名 2：	職稱：	手機：	
公司聯絡人：	電話	聯絡地址：	
E-mail:			

諮詢專線: 04-23582271 分機 5 傳真至 04-23582686
台中世界貿易中心網站：<https://www.wtctxg.org.tw> (開放線上報名)