

高情商表達，頂尖銷售術

* 課程目標

您因為被顧客拒絕而煩惱或者為慘淡的業績而憂心嗎？本課程將傳授高品質的銷售表達技巧，明白顧客需求再提供最適切的商品，經營顧客與銷售員之間最恰好的溫暖距離，暖心的高情商溝通法提高成交率，讓顧客感受滿分且精準到位的銷售服務。

1. 運用頂尖銷售行銷，掌握成交關鍵。
2. 經營顧客心中的好印象，提升服務滿意度。
3. 與顧客交心，增加品牌忠誠度。

* 課程大綱

1. 建立銷售員優秀形象
2. 高銷售的關鍵行銷法
3. 暖心顧問式溝通大法
4. 模擬情境及實戰演練

* 師資介紹：林致豫老師

現任：福爾摩沙雲創學院-特聘講師

學歷：台中教育大學觀光研究所

經歷：1. WBA 婚禮宴會乙級認證主持人。2. 台中市新聞局影視扎根校園巡迴指定主持人。
3. 海峽青年節兩岸大學生領袖營御用主持人

* 開課日期：

第 1 梯次：112 年 08 月 16 日(週三)09:00-17:00 共 7 小時

第 2 梯次：112 年 10 月 11 日(週三)09:00-17:00 共 7 小時

* 上課地點：台中世貿中心會議室(台中市西屯區天保街 60 號)

* 報名資格：對本課程有興趣者皆可

* 課程收費：每人新台幣 4,000 元整。

* 繳費方式：

(1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心

(郵寄至：台中市 40766 西屯區天保街 60 號人才培訓組)。

(2)郵局劃撥：帳號 21190461 (抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。

(3)ATM 轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行,帳號：0949-10-000788-7

(4)現金：報名後至本中心地下室 B1 培訓組辦公室繳交。

※以上(2)(3)項繳款後請來電告知或將收據聯寫上「課程名稱、姓名」回傳，以利查核。

* 諮詢專線：04-23582271 分機 5 傳真至 04-23589172

-----請沿虛線剪下-----

台中世界貿易中心網站：<https://www.wtctxg.org.tw>(開放線上報名)

開立發票 個人 公司

班別：高情商表達，頂尖銷售術		報名梯次：第_____梯次	
公司名稱：		統一編號：	
電話(日)：	傳真：	聯絡地址：	
姓名：	職稱：	最高學歷：	手機：
E-mail:			