



# 成功業務速成班

## ◎課程目標：

構建銷售人員的行銷能力組合-市場行銷、人際溝通、專案管理、客戶管理等能力。搭起產品服務與客戶需求的橋樑，不再是個人單打獨鬥只求訂單的傳統思維。

## ◎課程內容：(6小時)

- |         |         |
|---------|---------|
| ①市場開發工程 | ④銷售談判工程 |
| ②業務六大機能 | ⑤客戶關係管理 |
| ③業務銷售工程 |         |

## ■講師介紹：陳勇志老師 (中國醫藥大學畢業)

現任：奕佳企管顧問負責人；比諾國際總經理

經歷：多重產業高階經理人實務經驗，訓練授課15年，企業輔導10年。

## ■開課日期：第1梯次：110年4月18日(週日) 09:00-16:00 共6小時。

第2梯次：110年7月18日(週日) 09:00-16:00 共6小時。

第3梯次：110年11月12日(週五) 09:00-16:00 共6小時。

## ■上課地點：台中世貿中心教室(台中市西屯區天保街60號)

■上課對象：想翻轉舊式業務思維的行銷和業務人員、對顧問式行銷有興趣的各行各業、對顧問式行銷有興趣的各行各業、副理(含)級或以下之中階主管、對本課程感興趣者

## ■課程收費：每人新台幣3,000元整。

■繳費方式：(1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心 (郵寄至：台中市40766西屯區天保街60號 人才培訓組)。

(2)郵局劃撥：帳號21190461 (抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。

(3)ATM轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行 永安分行帳號：0949-10-000788-7

(4)現金：報名後至本中心地下室B1培訓組辦公室繳交 ※以上(2)(3)項繳款後請來電告知或將收據聯寫上「課程名稱、姓名」回傳，以利查核。

■諮詢專線：04-23582271 ext 1058 蔡小姐 ■傳真：04-23589172

## 成功業務速成班

## 報名表

報名梯次：4/18 7/18 11/12

開立收據 <input type="checkbox"/> 個人 <input type="checkbox"/> 公司		統一編號	
公司抬頭		聯絡地址	
姓名	職稱	Email	
電話(白天)	傳真	公司負責訓練部門/聯絡人/職稱	獲知訊息管道
手機	最高學歷	公司行業別 <input type="checkbox"/> 服務 <input type="checkbox"/> 製造 <input type="checkbox"/> 貿易 <input type="checkbox"/> 其他：_____	

財團法人台中世界貿易中心 開放線上報名 <http://www.wtctxg.org.tw>