



談不下價格、談不成交期？ 採購談判力幫你搞定

開課資訊

日期：115 年 5 月 14 日(週四)

時間：09:30-16:30 共 6 小時

地點：台中世貿中心會議室
(台中市西屯區天保街 60 號)

費用：4,000 元整。

報名資格

- 中小企業採購人員、採購主管。
- 負責供應商議價、交期協商、品質條件談判者。
- 需與供應商、內部部門進行協商與合作者。
- 有意提升談判力、建立標準化流程與話術者。

師資介紹

許宏懋 老師

現任：加讚企業管理顧問有限公司輔導顧問

經歷：國森企業(股)公司 SBU2

Manager、裕隆日產裕唐汽車經營企劃處

兼顧顧中心經理、洪安興業(股)公司副總

經理、裕隆日產裕唐汽車顧問、智策、杜

德、加讚等顧問公司顧問暨資深講師

課程目標

1. 認識採購談判的常見困境與誤區，建立正確談判觀念。
2. 掌握採購談判三大核心技巧：議價力、交期協商力、合作維護力。
3. 熟悉採購談判流程與話術，提升實務應對能力。
4. 產出可落地的談判流程圖、話術表單與供應商評估工具。
5. 提升採購人員在價格、交期、品質等面向的談判成功率。

課程大綱

1. 談判困境導入與角色定位。
2. 採購談判三力模型。
3. 談判流程與話術演練。
4. 這樣的談判我可以！

繳費資訊

請於通知繳費後，於繳費期限內繳交。

- (1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心
(郵寄至：台中市 40766 西屯區天保街 60 號 人才培訓組)。
- (2)郵局劃撥：帳號 21190461 (抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。
- (3)ATM 轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行，
帳號：0949-10-000788-7
- (4)現金：報名後至本中心 2 樓辦公室繳交。

班別：談不下價格、談不成交期？採購談判力幫你搞定

發票開立：個人 公司

| | | | |
|---------|-----|-------|-----|
| 公司名稱： | | 統一編號： | |
| 姓名 1： | 職稱： | 手機： | 電話： |
| 姓名 2： | 職稱： | 手機： | |
| 公司聯絡人： | 電話 | 聯絡地址： | |
| E-mail: | | | |