



財團法人
台中世界貿易中心
WORLD TRADE CENTER
TAICHUNG

銷售談判技巧實務訓練營

開課資訊

日期：113年4月18日(週四)

時間：09:30-16:30 共6小時

地點：台中世貿中心會議室
(台中市西屯區天保街60號)

費用：3,500元整。

報名資格

品牌經營者與行銷業務相關人員。

師資介紹

許碧雲 老師

現任：活意行銷企管顧問有限公司總監

經歷：中小企業處創業顧問、文化部「文化創意產業政策推動協力計畫」輔導顧問、臺中市摘星計畫輔導委員、台體大兼任教師、靜宜大學兼任教師。

證照或得獎：第九/十屆行銷創意突破獎
授課經驗：台體大兼任教師、靜宜大學兼任教師、勞動力發展署「產業人才投資計畫」講師、台中世貿中心講師、各大專院校協同教學業界講師、企業內訓講師、外商公司客服及業務經理、外商金融集團業務訓練講師

課程目標

行銷業務不只是PK產品和價格，更是攻心至上的心理戰。一家成功的企業就必須推動全員行銷的訓練，從中挖掘出具有業務特質的良才，協助公司的好產品能夠分享給好顧客。

俗話說：「沒有賣不出去的東西，只有不會賣的人」！本課程將分享市場實務，並帶領學員做個案演練，透過做中學，讓學員瞭解如何善用談判技巧來發掘客戶潛在問題、激發客戶內在需求，進而升級成為客戶依賴的專業顧問。

課程大綱

1. 知己知彼百戰百勝
2. 問題乃商機之所在
3. 行銷演練示範
4. 打動客戶先打動自己
5. 行銷演練示範
6. 喜歡自己、客戶自然喜歡你

繳費資訊

請於通知繳費後，於繳費期限內繳交。

(1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心

(郵寄至：台中市40766西屯區天保街60號人才培訓組)。

(2)郵局劃撥：帳號21190461(抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。

(3)ATM轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行，
帳號：0949-10-000788-7

(4)現金：報名後至本中心地下室B1培訓組辦公室繳交。

班別：銷售談判技巧實務訓練營

發票開立：個人 公司

公司名稱：

統一編號：

姓名1：

職稱：

手機：

電話：

姓名2：

職稱：

手機：

公司聯絡人：

電話

聯絡地址：

E-mail:

諮詢專線: 04-23582271 分機 5 傳真至 04-23582686

台中世界貿易中心網站：<https://www.wtctxg.org.tw> (開放線上報名)