



# 業務開發技巧

## ◎課程目標：

1.了解銷售意涵 2.認識銷售所需核心技巧 3.與客戶共創價值

## ◎課程內容：(6小時)

- 1.產品或服務的定位
- 2.抓住目標客戶與溝通
- 3.創造差異化設定銷售目標
- 4.業務開發密技
- 5.銷售流程

## ■講師介紹：吳盛光老師（織夢人國際行銷有限公司 總經理）

經歷：美商 Intel 品牌事業部 大中國區總經理、美商 Intel 網通產品事業群 亞太區主管、技嘉科技網通事業群 大中國區總經理、智浩企業股份有限公司 總經理、瑞智國際智庫企業股份有限公司培訓顧問部 顧問、中華網路行銷講師協會 理事、行政院新創基地及新創園夢網 創業諮詢顧問

■開課日期：第1梯次：110年5月14日(週五) 9:00-16:00 共6小時。

第2梯次：110年8月20日(週五) 9:00-16:00 共6小時。

■上課地點：台中世貿中心教室(台中市西屯區天保街60號)

■適合對象：所有員工

■課程收費：每人新台幣3,000元整。

■繳費方式：(1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心(郵寄至：台中市40766西屯區天保街60號人才培訓組)。

(2)郵局劃撥：帳號21190461(抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。

(3)ATM轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行 永安分行帳號：0949-10-000788-7

(4)現金：報名後至本中心地下室B1培訓組辦公室繳交

※以上(2)(3)項繳款後請來電告知或將收據聯寫上「課程名稱、姓名」回傳，以利查核。

■諮詢專線：04-23582271 ext 1055 洪小姐 ■傳真：04-23589172

## 業務開發技巧

## 報名表

報名梯次：5/14 8/20

開立收據 <input type="checkbox"/> 個人 <input type="checkbox"/> 公司		統一編號	
公司抬頭		聯絡地址	
姓名	職稱	Email	
電話(白天)	傳真	公司負責訓練部門/聯絡人/職稱	獲知訊息管道
手機	最高學歷	公司行業別 <input type="checkbox"/> 服務 <input type="checkbox"/> 製造 <input type="checkbox"/> 貿易 <input type="checkbox"/> 其他：_____	