



如何進行一場雙贏互利的商業談判

開課資訊

日期：

第 1 梯次：114 年 5 月 9 日(週五)

第 2 梯次：114 年 8 月 19 日(週二)

時間：09:30-16:30 共 6 小時

地點：台中世貿中心會議室

(台中市西屯區天保街 60 號)

費用：3,500 元整。

報名資格

業務及相關人員。

師資介紹

許宏懋 老師

現任：加讚企業管理顧問有限公司輔導顧問

經歷：國森企業(股)公司 SBU2

Manager、裕隆日產裕唐汽車經營企劃處

兼顧關中心經理、洪安興業(股)公司副總

經理、裕隆日產裕唐汽車顧問、智策、杜

德、加讚等顧問公司顧問暨資深講師

課程目標

1. 理解雙贏談判的原則。
2. 掌握有效的溝通技巧。
3. 學習談判策略與技巧。
4. 建立信任與合作關係。
5. 實踐談判技巧。
6. 解決衝突與達成協議。

課程大綱

1. 商業談判意義與目的。
2. 商業談判前盤點及目標設定。
3. 商業談判類型。
4. 交易與說服。
5. 商業談判情境演練。

繳費資訊

請於通知繳費後，於繳費期限內繳交。

(1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心

(郵寄至：台中市 40766 西屯區天保街 60 號 人才培訓組)。

(2)郵局劃撥：帳號 21190461 (抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。

(3)ATM 轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行，
帳號：0949-10-000788-7

(4)現金：報名後至本中心地下室 B1 培訓組辦公室繳交。

班別：如何進行一場雙贏互利的商業談判

發票開立：個人 公司

報名梯次：第_____梯次

公司名稱：

統一編號：

姓名 1：

職稱：

手機：

電話：

姓名 2：

職稱：

手機：

公司聯絡人：

電話

聯絡地址：

E-mail: