



財團法人
台中世界貿易中心
WORLD TRADE CENTER
TAICHUNG

成交力爆發： 銷售人員必修的五大關鍵技術

開課資訊

日期：115 年 6 月 4 日(週四)

時間：09:30-16:30 共 6 小時

地點：台中世貿中心會議室

(台中市西屯區天保街 60 號)

費用：4,000 元整。

報名資格

銷售人員、銷售主管貨儲備幹部、
跨部門接觸顧客人員、中小企業內
部培訓需求者。

師資介紹

許宏懋 老師

現任：加讚企業管理顧問有限公司輔導顧問

經歷：國森企業(股)公司 SBU2

Manager、裕隆日產裕唐汽車經營企劃處
兼顧關中心經理、洪安興業(股)公司副總
經理、裕隆日產裕唐汽車顧問、智策、杜
德、加讚等顧問公司顧問暨資深講師

課程目標

1. 理解銷售五大關鍵流程：建立從開場、探詢、說服、處理異議到成交的完整銷售架構。
2. 強化顧客需求探詢能力：運用 FAB 提問法與傾聽技巧，精準掌握顧客痛點。
3. 提升價值呈現與說服技巧：學會轉化產品特點為顧客利益，提升說服力。
4. 掌握異議處理策略：辨識常見異議類型，運用對應話術有效回應
5. 熟練成交收尾技術：掌握成交信號與收尾話術，提升成交成功率
6. 透過實戰演練強化應用：藉由角色扮演與模擬演練，將技巧內化為實務能力。

課程大綱

1. 銷售開場術。
2. 探詢需求力。
3. 說服與價值呈現。
4. 異議處理術。
5. 成交收尾技術。
6. 演練與回饋。

繳費資訊

請於通知繳費後，於繳費期限內繳交。

- (1)即期支票：抬頭：財團法人台中世界貿易中心
(郵寄至：台中市 40766 西屯區天保街 60 號 人才培訓組)。
- (2)郵局劃撥：帳號 21190461 (抬頭：財團法人台中世界貿易中心)。
- (3)ATM 轉帳：銀行代號：103 銀行：台灣新光商業銀行-永安分行，
帳號：0949-10-000788-7
- (4)現金：報名後至本中心 2 樓辦公室繳交。

班別：成交力爆發：銷售人員必修的五大關鍵技術

發票開立： ☐個人 ☐公司

公司名稱：

統一編號：

姓名 1：

職稱：

手機：

電話：

姓名 2：

職稱：

手機：

公司聯絡人：

電話

聯絡地址：

E-mail:

諮詢專線: 04-23582271 分機 5 傳真至 04-23582686
台中世界貿易中心網站：<https://www.wtctxg.org.tw> (開放線上報名)